



N°1 européen de l'anodisation de l'aluminium – www.coil.be  
Isin : BE0160342011 - Reuters : COIL.LN - Bloomberg : COI FP

COMMUNIQUE DE PRESSE

Bruxelles, le 4 mai 2004

## COIL CONSOLIDE SES MARGES AU 1<sup>ER</sup> TRIMESTRE 2004

### RESULTATS CONFORMES AU PLAN DE MARCHÉ

Comme annoncé à l'occasion de la publication des résultats annuels 2003 le 31 mars dernier, le chiffre d'affaires consolidé de COIL sur le premier trimestre 2004 s'établit à 4.633 K€, en léger retrait par rapport à la même période de l'exercice précédent.

Le résultat d'exploitation s'appuie sur un outil de production optimisé et sur la poursuite de la stratégie active de maîtrise des coûts. Si la marge opérationnelle enregistre une légère baisse sur le trimestre écoulé du fait principalement de l'évolution de l'activité, elle demeure néanmoins à des niveaux relativement élevés pour ressortir à 631 K€. Le résultat net, quant à lui, s'établit à 484 K€ représentant une marge nette de 10,4 %, c'est-à-dire un niveau comparable au niveau atteint sur l'ensemble de l'exercice 2003.

Trimestre clos le 31 mars (en K€)				
Comptes non audités				
	Q1 2003	%	Q1 2004	%
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>5.163</b>	100,0 %	<b>4.633</b>	100,0 %
<b>EBITDA*</b>	<b>1.428</b>	27,6 %	<b>1.196</b>	25,8 %
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>865</b>	16,7 %	<b>631</b>	13,6 %
Résultat financier	(143)	-	(147)	-
<b>Résultat net avant impôts</b>	<b>722</b>	14,0 %	<b>484</b>	10,4 %
Impôts sur le résultat	-	-	-	-
<b>Résultat net après impôts</b>	<b>722</b>	14,0 %	<b>484</b>	10,4 %

EBITDA = résultat d'exploitation + dotations aux amortissements et provisions.

Sur la base de ces éléments, COIL consolide donc les performances atteintes à la fin de l'exercice 2003. En effet, par rapport au 4<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice 2003, la croissance séquentielle de l'activité s'établit à 7,6 % alors que celle du résultat net progresse de 11,6 %.

Tim Hutton, indique : « Ces chiffres sont encourageants même si les performances d'un trimestre doivent être relativisées. En l'occurrence, nous souffrons d'un effet de base défavorable puisque le 1<sup>er</sup> trimestre 2003 avait été particulièrement fort compte-tenu de la fin du cycle de déstockage, observé au cours de l'exercice 2002, et de la nette reprise de l'activité concomitante début 2003. En ce début d'exercice 2004, les réalisations par types de produits sont tout à fait en ligne avec nos attentes même si les marchés industriels (tubes soudés et espaceurs de double vitrage notamment) ont souffert d'une conjoncture faible, principalement au mois de février. »



**PERSPECTIVES D'AVENIR**

« Nous restons confiants en notre capacité à atteindre nos objectifs sur longue période. Toutefois, pour l'exercice en cours, nous restons prudents compte-tenu de la morosité économique persistante en Europe.

2004 est une année clé dans notre développement et nous concentrons nos efforts principalement sur l'installation d'une nouvelle ligne de production en Allemagne nécessaire pour accroître nos positions sur le marché. Au-delà, nous restons avant tout engagés dans un projet de développement cohérent qui repose essentiellement sur la poursuite des mesures qui ont prouvé leur efficacité.

Sur cette base, 2004 sera une nouvelle année de bénéfice en dépit de l'impact des coûts de démarrage de la nouvelle unité, estimés à 475 K€ en année pleine. »

**Pour en savoir plus, connectez-vous : [www.coil.be](http://www.coil.be)**

***A propos de COIL***

*COIL, société belge cotée au Nouveau Marché de la Bourse de Paris depuis le 26 juin 1996, développe une ingénierie et un savoir-faire rare dans le traitement de surfaces en continu de bobines d'aluminium laminé. Ce traitement qui protège le métal par un procédé électrochimique (électrolyse) assure la pérennité et l'esthétisme de l'aluminium. L'aluminium est traité selon les demandes spécifiques des laminoirs. Prestataire de services, COIL n'achète ni ne vend d'aluminium et ne gère aucun stock.*

*Premier intervenant sur le marché de l'aluminium pré-anodisé, COIL est présent sur de nombreux secteurs fortement demandeurs tels que le bâtiment et l'industrie qui lui confèrent une forte visibilité sur ses perspectives de croissance.*

**Pour plus d'informations, contactez-nous**

**COIL** - Tim Hutton - Administrateur délégué – [investor.relations@coil.be](mailto:investor.relations@coil.be) - Tél : : 32 (0) 11 88 01 51  
**CALYPTUS** - Alexandra Paradells - [coil@calyptus.net](mailto:coil@calyptus.net) - Tél. : 33 (0)1 53 65 68 64

